



MAN Finance auf der 63. IAA Nutzfahrzeuge - Nutzfahrzeug-Finanzierung aus einer Hand

München, 23.09.2008

Inhalt

Neue Banklösungen von MAN Finance: MAN Credit komplettiert Angebot an Finanzdienstleistungen	2
Das Angebot der MAN Finance: Finanzierungs-, Service- und Versicherungsleistungen von A bis Z	5
MAN Finance: Starker Finanzierungspartner an der Seite des Kunden	10
Die MAN Gruppe im Überblick	12

MAN Finance International GmbH

Dachauer Straße 641
80995 München

Ansprechpartner:

Andreas Lampersbach
MAN Aktiengesellschaft
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Tel.: 089. 36098 - 111
presse@man.eu
www.man.eu

Neue Banklösungen von MAN Finance: MAN Credit komplettiert Angebot an nutzfahr- zeugspezifischen Finanzdienstleistungen

Ein ganzes Paket neuer Banklösungen, das speziell auf die Bedürfnisse ihrer Nutzfahrzeug-Kunden zugeschnitten ist, präsentiert MAN Finance auf der diesjährigen IAA Nutzfahrzeuge in Hannover. Unter der Produktbezeichnung „MAN Credit“ wird das Tochterunternehmen der MAN AG den Nutzfahrzeug-Kunden künftig auch in Deutschland interessante Kreditfinanzierungsangeboten zu marktgerechten Konditionen anbieten.

Die neuen Banklösungen runden ab Oktober 2008 das bisher schon angebotene Programm an unterschiedlichen Leasingmodellen und Mietkauf-Optionen sowie Versicherungs- und Full-Service-Dienstleistungen ab. Ob Fahrzeugkauf, Fahrzeugfinanzierung, Fahrzeugleasing, Mietkauf, Miete oder Service – bei MAN erhält der Kunde künftig alles in maßgeschneiderter Form aus einer Hand.

Das neue Angebot an Bankdienstleistungen in Deutschland erfolgt über die Zweigniederlassung Deutschland der französischen MAN Financial Services SAS. Diese ist als europäisches Kreditinstitut zugelassen. MAN Finance bietet Bankprodukte nicht nur in Deutschland, sondern auch in Frankreich, Großbritannien, Italien und der Türkei an.

MAN Credit bietet individuell gestaltete Darlehensverträge

Mit den beiden Optionen MAN Credit Classic und MAN Credit Classic Plus bietet MAN Finance eine individuell auf das Anforderungsprofil, die Situation und den Finanzierungsbedarf des Kunden abgestimmte Kreditfinanzierung. Diese umfasst frei wählbare Laufzeiten von 12 bis 96 Monaten, einen an saisonale Schwankungen angepassten Verlauf der Tilgungsraten sowie die Möglichkeit, während der Vertragslaufzeit auch Sondertilgungen vorzunehmen. Der Kunde kann zwischen einer Tilgung auf 0 oder einer Schlussratenfinanzierung (Ballonrate) wählen. In der erweiterten Darlehensoption MAN Credit Classic Plus hat der Kaufinteressent zusätzlich die Möglichkeit, nach einer Laufzeit von 24 Monaten jederzeit den bestehenden Kredit zu den im Tilgungsplan festgelegten Werten abzulösen.

Die Kreditverträge nach den Modellen MAN Credit Classic und MAN Credit Classic Plus bietet MAN Finance allen Kunden neuer oder gebrauchter MAN LKW, MAN oder Neoplan Busse sowie für Anhänger, Auflieger und anderes Zubehör an.

Viele Vorteile durch individuell gestaltete Kreditfinanzierung

Der Kunde genießt bei beiden Kreditprodukten zahlreiche Vorteile in punkto finanzieller Unabhängigkeit und Flexibilität. Als zusätzliche Finanzierungsquelle direkt vom Hersteller ist der Gang zur Hausbank oder anderen Kreditinstituten nicht mehr erforderlich. Der Kunde schont dadurch die Kreditlinien bei seiner Hausbank und wird finanziell von dieser unabhängiger. Im Gegensatz zu Miete oder Leasing eröffnet die Kreditfinanzierung gleichzeitig den Zugang zu öffentlichen Fördermitteln, Subventionen und anderen Zulagen, so dass in der Summe der Investitionsaufwand beim Kauf eines neuen oder gebrauchten MAN Nutzfahrzeugs reduziert werden kann.

Durch die flexible Gestaltung der Vertragslaufzeiten und Zahlungsweisen lassen sich saisonale Schwankungen im Geschäftsverlauf ausgleichen und branchenspezifische Anforderungen optimal in die Kalkulation mit einbeziehen.

Zudem erweitern sich die finanziellen Spielräume des Spediteurs oder Busunternehmers, denn bereits abbezahlte Objekte können bei der Kreditfinanzierung als zusätzliche Sicherheit dienen. Nicht zuletzt bietet der Unterschied zwischen Abschreibungsbetrag und tatsächlicher Wertminderung dem Unternehmer zudem die Möglichkeit, Kapitalrücklagen vorzunehmen und so „stille Reserven“ zu bilden.

Kompetente Beratung

Ein nicht zu unterschätzendes Plus bei der Finanzierungsberatung ist das einzigartige Nutzfahrzeug-Know-how bei MAN Finance. Durch die enge Anbindung an das Schwesterunternehmen MAN Nutzfahrzeuge kennen die MAN Finance Berater die Anforderungen der LKW- und Bus-Kunden besser als jede andere Bank und geben ihm zudem die Sicherheit einer exakten Bewertung seines LKW oder Busses. So lassen sich Kreditlösungen exakt auf die individuellen Bedürfnisse jedes einzelnen Kunden anpassen.

Den Kunden stehen für die Kreditfinanzierung neben ihren MAN Verkaufsberatern vor allem die Finanzierungsexperten von MAN Finance in den MAN Truck & Bus Centern als kompetente Ansprechpartner zur Verfügung.

Die neuen Banklösungen auf der IAA Nutzfahrzeuge 2008

Das neue Bankangebot stellt MAN Finance der breiten Öffentlichkeit erstmals auf der IAA Nutzfahrzeuge vom 25.09.-02.10.2008 in Hannover vor. Gemäß der Philosophie, dem Kunden ein integriertes Angebot von Fahrzeug und Finanzierungslösung zu bieten, präsentiert sich MAN Finance am MAN Nutzfahrzeuge Stand, Halle 12, B04. Selbstverständlich können sich interessierte Kunden dort auch über alle anderen Finanzierungs-

Leasing-, Miet-, Versicherungs- und Serviceangebote des Unternehmens informieren.

MAN Finance: Finanzdienstleistungen für Nutzfahrzeuge von A bis Z

Ob Bankdarlehen, Leasing oder Mietkauf, Versicherungen oder Full-Service-Verträge – MAN Finance bietet jedem MAN Nutzfahrzeug-Kunden kompetente Unterstützung bei seiner Investitionsentscheidung durch ein individuell auf seine spezifischen Bedürfnisse zugeschnittenes Finanzierungs- und Servicepaket. Bei gleichzeitig größtmöglicher Planungssicherheit und Schonung seiner Liquidität steht dem Kunden dieses Komplettangebot direkt vom Hersteller sowohl bei der Anschaffung von Neu- als auch bei der Fuhrparkerweiterung durch Gebrauchtfahrzeuge von MAN und Neoplan sowie bei der Anschaffung von Anhängern, Aufliegern und Aufbauten zur Verfügung.

Als Teil der MAN Gruppe kennen die Finanzierungsexperten von MAN Finance sowohl die Anforderungsprofile der Kunden als auch die zu finanzierenden Objekte bestens. Sie sind in der Lage, flexibel auf veränderte Rahmenbedingungen zu reagieren und so die optimal auf den Kunden zugeschnittene Finanzierungs- und Dienstleistungslösung zu finden. Dabei werden selbstverständlich auch immer die kundenspezifischen betriebswirtschaftlichen, steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkte mit berücksichtigt.

Bankfinanzierung aus einer Hand über MAN Credit

Erstmals ab der IAA Nutzfahrzeuge 2008 bietet MAN Finance Bankdienstleistungen an. MAN Credit Classic und MAN Credit Classic Plus ist eine individuell auf die spezifischen Anforderungen des MAN Nutzfahrzeug-Kunden, seine Geschäftssituation und seinen individuellen Finanzierungsbedarf abgestimmte Kreditfinanzierung.

Die Raten sind dabei unter Berücksichtigung saisonaler Schwankungen in den Geschäftsabläufen des Kreditnehmers in Höhe, Tilgungsverlauf und Laufzeit nahezu frei gestaltbar. Der Kreditvertrag bildet somit für den Unternehmer eine dauerhafte und sichere Kalkulationsbasis. In der Bilanz kann der Fahrzeugbesitzer zudem durch die Nutzung der Abschreibungsmöglichkeiten stille Reserven bilden.

Kauf- und Darlehensvertrag werden direkt mit dem Hersteller in einem einzigen Prozess abgeschlossen. Die Kombination von Fahrzeugkauf, Branchenkompetenz und Bankfinanzierung über einen Ansprechpartner erspart dem Kunden lange Wege und reduziert darüber hinaus den ansonsten zur Kreditbeschaffung erforderlichen Zeitaufwand, so dass er sich voll und ganz auf den Transport von Gütern oder Fahrgästen und damit auf sein eigentliches Kerngeschäft konzentrieren kann.

Leasing schont Liquidität

Die Leasingangebote von MAN Finance bieten dem Nutzfahrzeug-Kunden eine Vielzahl von Vorteilen im harten Wettbewerb. Der LKW- oder Busunternehmer hält damit seinen MAN Fuhrpark stets auf dem neuesten Stand der Technik und schafft sich gleichzeitig finanziellen Spielraum. Modernste MAN Nutzfahrzeugtechnologie steht bei den verschiedenen Leasingmodellen sofort zur Verfügung – der Kunde zahlt jedoch statt des vollen Kaufpreises für seinen LKW oder Bus lediglich die Kosten für die tatsächliche Nutzung. Wichtigster Vorteil: Der Kunde kann seine Liquidität für andere Zwecke nutzen. Gleichzeitig genießt der Kunde bei seiner Kostenkalkulation absolute Klarheit und Planungssicherheit durch kostengünstige und fest kalkulierte monatliche Raten. Zudem sind die Leasingraten steuerlich abzugsfähig. Ein weiterer Vorteil besteht darin, dass die geleaste Fahrzeuge - im Normalfall - nicht im Anlagevermögen des Kunden ausgewiesen werden. Dadurch bleibt die Eigenkapitalquote des Nutzfahrzeug-Kunden unbelastet. Er kann also trotz Basel II leichter und zu besseren Konditionen Fremdkapital aufnehmen.

Nach Auslaufen des Leasingvertrags gibt der Kunde sein Nutzfahrzeug mit der vertraglich vereinbarten Laufleistung einfach zurück.

Leasing mit Andienungsrecht oder „Sale and Lease Back“?

Eine zweite Variante ist der Abschluss eines Leasingvertrags mit Andienungsrecht. Hier wird der anschließende Kauf des geleasteten MAN Fahrzeugs bereits im Leasingvertrag vereinbart. Nach Ablauf der Vertragslaufzeit übernimmt der Kunde das Fahrzeug zu einem am Restwert orientierten und bereits im Leasingvertrag festgeschriebenen Preis. Der Kunde weiß also im Vorfeld, was das Fahrzeug kosten wird, kann entsprechend planen und hat damit eine günstige Finanzierungsvariante.

Als dritte Leasingoption bietet MAN Finance seinen Leasingkunden „Sale and Lease Back“-Verträge für MAN Nutzfahrzeuge an. Sale and Lease Back bedeutet, dass ein LKW oder Bus, an dem der Kunde bereits Eigentum erlangt hat, an MAN Finance verkauft und anschließend mittels eines Leasingvertrags vom Kunden zurück geleast wird. Das Eigentum am LKW oder Bus geht mit Zahlung des vereinbarten Kaufpreises an MAN Finance über. Der Nutzfahrzeug-Kunde wird damit zum Leasingnehmer, kann „seinen“ LKW oder Bus weiter uneingeschränkt nutzen und erhält so auf kurzem Weg die perfekte Lösung, die er zum Beispiel bei kurzfristigen Liquiditätsproblemen sucht.

Optimale Planungssicherheit durch Full-Service-Leasing

Neben dem klassischen Leasing auf Basis einer Kilometerabrechnung bietet MAN Finance als weitere Finanzierungsmöglichkeit das sogenannte „Full-Service-Leasing“ an. Beim Full-Service-Leasing kann der Kunde die

Leasingofferte ganz nach seinen Wünschen und Bedürfnissen mit MAN-Serviceleistungen wie Wartungs- oder Reparaturverträgen kombinieren.

Darüber hinaus kann jeder Full-Service-Vertrag durch andere Dienstleistungsbausteine aus dem Portfolio von MAN Finance und / oder MAN Nutzfahrzeuge ergänzt und noch weiter ausgebaut werden. Ein Beispiel ist die Kombination mit entsprechenden Versicherungsangeboten.

Die Vorteile für den Kunden sind neben der Reduzierung des Kostenrisikos sowie einer erhöhten Planungs- und Kalkulationssicherheit vor allem auch der geringere Buchungsaufwand durch nur eine einzige Rate, die flexible Gestaltung des vertraglich vereinbarten Leistungsumfangs und die volle Konzentration auf sein Kerngeschäft.

Eigentum und Aufbau stiller Reserven durch Mietkauf

Im Gegensatz zu einem Leasingvertrag mit oder ohne Andienungsrecht wird beim klassischen Mietkauf das über einen vertraglich festgelegten Zeitraum und zu festen monatlichen Raten gemietete Nutzfahrzeug in der Unternehmensbilanz aktiviert. Der Unternehmer kann so die vollen Abschreibungsmöglichkeiten nutzen. Zudem ermöglicht ihm die Mietkauf-Option, eventuelle Subventionen oder andere Investitionszulagen in Anspruch zu nehmen oder stille Reserven zu bilden.

Die Ratenzahlung erfolgt in vertraglich fest vereinbarten Raten. Auch die Kombination des Mietkaufs mit einem Kreditvertrag ist bei MAN Finance möglich. Dabei werden die monatlichen Raten niedriger gestaltet, und am Ende der Vertragslaufzeit wird der LKW oder Bus durch eine höhere Ballonrate abgelöst. Diese wiederum kann durch ein Darlehen von MAN Finance finanziert werden.

Mit Zahlung der letzten Rate geht der Bus oder Lkw automatisch ins Eigentum des Kunden über. Die Finanzierungsexperten von MAN Finance kalkulieren dabei nicht nur die für den Kunden optimale Laufzeit, Ratenzahl und Ratenhöhe. Sie stehen dem Kunden mit ihrer umfassenden Nutzfahrzeug-Kompetenz und ihrem umfassenden Branchenfachwissen bei der Wahl des für ihn am besten passenden Finanzierungsmodells jederzeit beratend zur Seite.

Miete reduziert Kapitalbindung und Managementaufwand

Mit der Beteiligung am Nutzfahrzeug-Vermieter Euro-Leasing GmbH aus Sittensen hat MAN Finance im Jahr 2007 einen weiteren Schritt zur Abrundung seines Finanzierungsangebots getan. Dem Kunden steht damit im MAN Finance-Portfolio eine weitere Option offen: Durch die angemieteten Nutzfahrzeuge hält er seinen Fuhrpark mit MAN Premium-Fahrzeugen stets auf dem neuesten Stand, ohne in Neufahrzeuge oder Folgekosten investieren zu müssen.

Die Mietofferte ist kombinierbar mit flexiblen Mietoptionen und einem Komplettservice, der alle Wartungen und Reparaturen an den gemieteten Fahrzeugen umfasst. Neben einer Online-Fahrzeugverwaltung für den Fuhrpark steht dem Kunden nicht nur ein engmaschiges Werkstattnetz in ganz Europa, sondern auch ein effizienter 24-Stunden-Pannenservice sowie ein Reifen- und Technik-Service zur Verfügung. Das Angebot reicht aber noch viel weiter, von Überwachungsleistungen über Kühlmaschinen-Service bis hin zur Mautabrechnung. Die Bausteine lassen sich zu einem Full-Service-Mix zusammen stellen, der perfekt zu den Bedürfnissen des Kunden passt und bei dem er letztlich nur noch die laufenden Kosten für Kraftstoff, Öl und andere Betriebsstoffe „extra“ zu tragen hat.

Neben der reduzierten Kapitalbindung bietet die Fahrzeugmiete dem Unternehmer noch zahlreiche weitere Vorteile, beispielsweise einen reduzierten Aufwand bei verbesserter Effizienz in seinem Fuhrpark-Management durch telematik-unterstützte Verknüpfungen zum Fahrzeughersteller. Durch dieses professionelle Datenmanagement treten Fahrzeugstandzeiten nur dann ein, wenn sie organisatorisch geplant sind

Über die Beteiligung an Euro-Leasing kann MAN Finance den gesamten Bus-, LKW-, Trailer- und Anhängerbedarf eines Fuhrparks abdecken. Mehr als 10.000 Nutzfahrzeuge, Auflieger und Anhänger stehen hierfür europaweit bei den MAN Vertriebspartnern und Euro-Leasing-Vermietzentralen bereit – seit Neuestem auch in Polen, Tschechien und Ungarn.

Versicherungen für alle Fälle

Mit den drei Kfz-Versicherungsprodukten Classic, Comfort und Premium bietet MAN Finance einen Rundum-Versicherungsschutz, der stufenweise ausgebaut und genau auf die Bedürfnisse der einzelnen Kunden abgestimmt werden kann. Die drei Versicherungspakete bieten dem Unternehmer so eine maximale Absicherung, falls der Bus oder LKW von MAN oder Neoplan doch einmal beschädigt wird und ausfällt, sei es durch Fremd- oder Eigenverschulden.

Der Versicherungsschutz des Pakets „Classic“ umfasst innerhalb der EU alle Kaskoschäden durch mechanische Gewalteinwirkung von außen. Ab dem Zeitpunkt, an dem die Haftung auf den Kunden übergeht, wird bei Totalschäden sechs Monate lang eine Neuwertentschädigung gewährt. Brems-, Bruch- und Verwindungsschäden sowie Bergungs- und Abschleppkosten bei Teil- oder Totalschäden sind ebenso uneingeschränkt auf erstes Risiko und damit bis zur vollen Höhe der Versicherungssumme abgedeckt wie Schadensfälle mit Tieren und das GAP-Risiko im Falle einer bestehenden Unterdeckung. Ebenso sind deklarierte Mehrwerte wie nachgerüstetes LKW- oder Buszubehör stets mit versichert.

Im Paket „Comfort“ kommt zu diesen Leistungen noch einiges hinzu: Die Neuwertentschädigung ist hier auf 12 Monate verlängert. Bei Unterschlagung durch Dritte besteht ebenso Versicherungsschutz auf erstes Risiko

wie bei Schäden durch Fährtransporte. Im Schadensfall werden zudem die eventuell damit verbundenen Kosten für Luftfracht, Dekontamination und Entsorgung bis zur vollen Höhe der Versicherungssumme übernommen.

Wählt der Inhaber eines Speditions- oder Busunternehmens das Paket „Premium“, so gilt der komplette „Comfort“-Leistungsumfang nicht nur in ganz Europa, sondern auch im asiatischen Teil der Türkei und Russlands sowie Armenien, Aserbaidschan, Kasachstan, Kirgisistan, Tadschikistan, Turkmenistan und Usbekistan. Die Neuwertentschädigung erfolgt während der ersten 24 Monate ab Haftungsübergang. Die so genannten „inneren Betriebsschäden“ sind bis zum Ende des zweiten Betriebsjahres abgedeckt. Rückführungskosten werden im Schadensfall in voller Höhe übernommen.

Gut versichert durch Rundum-Schutz zu günstigen Konditionen

Die Selbstbeteiligung pro verursachtem Schaden liegt bei den Versicherungsangeboten „Classic“, „Comfort“ und „Premium“ bei jeweils 2.500 € für Sach- und 1.000 € für Glasschäden. Bei Diebstahl und Entwendung trägt der Unternehmer bei allen drei Versicherungspaketen lediglich 10 % des ersatzpflichtigen Schadens. Dies gilt für alle Schadensersatzleistungen, auch wenn die Leistungen auf erstes Risiko versichert sind.

Der Unternehmer profitiert jedoch vor allem, wenn kein Schadensfall eintritt. Reicht er während eines Versicherungsjahrs bei MAN Finance keine Schadensmeldung ein, reduziert sich seine Versicherungssumme um fünf Prozent. Die Gewährung dieses Schadensfreiheitsrabatts ist in drei aufeinander folgenden Jahren möglich. Die maximal mögliche Senkung der Versicherungsbeiträge pro Fahrzeug liegt damit bei 15 Prozent – für den Unternehmer hat dies eine erhebliche Verringerung seiner laufenden Betriebskosten zur Folge.

MAN Finance - starker Finanzierungspartner an der Seite des Kunden

Die MAN Finance International GmbH ist ein Unternehmen der MAN Gruppe, die weltweit zu den führenden Anbietern von Produkten und Dienstleistungen in den Geschäftsfeldern Transport, Antrieb und Energie gehört. MAN Finance ist in 21 Ländern vertreten und bietet damit in allen relevanten internationalen Märkten Finanzierungslösungen für LKW und Busse von MAN Nutzfahrzeuge an.

Durch die enge Anbindung an MAN Nutzfahrzeuge Gruppe kann MAN Finance jederzeit auf ein umfassendes Branchen- und Nutzfahrzeug-Know-how zurückgreifen. Dadurch kennen die Berater die Anforderungen der LKW- und Buskunden besser als jede Bank und können so Finanzierungslösungen auf die individuellen Bedürfnisse jedes Kunden anpassen.

Derzeit wird jeder vierte verkaufte MAN-LKW über die MAN Finance Gruppe finanziert - mit steigender Tendenz. Mit derzeit 250 Mitarbeitern in 21 Märkten wird die MAN Finance Gruppe im Jahr 2008 bei einem Vertragsbestand von rund 50.000 Verträgen voraussichtlich ein Portfolio von mehr als 3 Mrd. Euro erwirtschaften. Damit gehört das Unternehmen zu den größten internationalen Absatzfinanzierern für Nutzfahrzeuge.

Die zukünftige Erschließung weiterer Märkte ist fester Bestandteil der Unternehmensstrategie. Ziel ist es, in allen relevanten internationalen Märkten Finanzierungslösungen für neue oder gebrauchte LKW und Busse der Marken MAN und Neoplan anzubieten, die dem Unternehmensleitbild von MAN Finance entsprechen. Im Mittelpunkt steht dabei immer die Verpflichtung, dem Kunden stets in jeder Lage als serviceorientierter, zuverlässiger, innovativer, dynamischer und offener Ansprechpartner beratend zur Seite zu stehen und aktiv Lösungspotenziale für jede Finanzierungsfrage zu generieren.

Kundenorientiertes Gesamtkonzept aus Fahrzeug und Finanzierung

Das kundenorientierte Gesamtkonzept aus MAN Nutzfahrzeug und MAN Finanzierungslösung bietet dem Kunden Beratungsleistungen mit umfassender Branchenerfahrung, Nutzfahrzeug- und Finanzkompetenz aus einer Hand. Die Berater kennen die Anforderungen der Kunden und ihrer Branchen ebenso gut wie die zu finanzierenden LKW oder Omnibusse. So entstehen maßgeschneiderte und integrierte Finanzierungslösungen, die optimal an die Bedürfnisse der Kunden angepasst sind und so einen echten Mehrwert für den Kunden schaffen.

Das Leistungsspektrum von MAN Finance reicht von Leasing, Miete und Mietkauf über Versicherungslösungen, Serviceleistungen und Full-Service-Verträge bis zur ganz neuen und erstmals auf der IAA Nutzfahrzeuge 2008 vorgestellten Banklösung MAN Credit.

Wirtschaftlichkeit, Planungssicherheit und Mehrwert für den Kunden

Die wesentlichen Vorteile für den Kunden sind kurze Wege, schnelle und faire Entscheidungen, maßgeschneiderte Finanzierungslösungen zu wettbewerbsfähigen und marktkonformen Preisen, transparente und klare Prozesse, Flexibilität in der Kapitalinvestition, Kostentransparenz, wirtschaftliche Planungssicherheit sowie eine verlässliche Partnerschaft durch den persönlichen Kontakt mit den Finanzierungsexperten von MAN Finance. Der Kunde spart Zeit und Umwege, schont seine Nerven und kann sich im hart umkämpften Wettbewerb voll und ganz auf sein Kerngeschäft konzentrieren.

Kompetenz von MAN Finance stets in der Nähe des Kunden

Den Kunden stehen zur Finanzierung ihrer MAN Nutzfahrzeuge die Finanzierungsexperten in den jeweiligen Landesgesellschaften oder direkt bei MAN Finance zur Seite. In Deutschland erfolgt die Kundenberatung über den jeweiligen MAN Verkaufsberater und die Finanzierungsexperten von MAN Finance in den MAN Truck & Bus Centern. Die Betreuung und Geschäftsabwicklung durch ein und denselben Ansprechpartner ermöglicht es dem Kunden, bereits in der Planungsphase einer LKW- oder Omnibus-Neuanschaffung die Finanzierungsmöglichkeiten zu prüfen und in seine Entscheidung mit einzubeziehen.

MAN Finance auf der IAA Nutzfahrzeuge 2008

Ihr nunmehr nach allen Seiten abgerundetes Portfolio an Finanzdienstleistungen stellt die MAN Finance auf der IAA Nutzfahrzeuge vom 25.09.-02.10.2008 vor. Interessierte Kunden sind bei MAN Finance, die sich direkt am Stand von MAN Nutzfahrzeuge in Halle 12, Stand B04 präsentieren, jederzeit herzlich willkommen. Sie werden dort von den Finanzierungsexperten gerne über die unterschiedlichen Finanzierungs-, Leasing-, Miet-, Versicherungs- und Serviceangebote des Unternehmens informiert.

Die MAN Gruppe im Überblick

Die MAN Gruppe ist eines der führenden Nutzfahrzeug-, Motoren- und Maschinenbauunternehmen Europas mit jährlich rund 15,5 Mrd € Umsatz und weltweit rund 57.000 Mitarbeitern. MAN ist Anbieter von LKW, Bussen, Dieselmotoren, Turbomaschinen sowie Industriedienstleistungen und hält in allen Unternehmensbereichen führende Marktpositionen. Die MAN AG mit Sitz in München gehört zu den 30 führenden Unternehmen im deutschen Aktienindex (DAX). 2008 feiert die MAN Gruppe ihr 250-jähriges Bestehen und damit ein ganz besonderes Jubiläum.

Die Strategie der MAN Gruppe zielt auf nachhaltige Wertsteigerung in den Kernbereichen. Die MAN Gruppe fokussiert ihre Aktivitäten auf wachstumsstarke Geschäftsfelder im Bereich Transport-Related Engineering, die nachhaltig ausgebaut werden. Dabei zentralisiert das Führungssystem „Industrial Governance“ mit seiner klaren Rollenverteilung die strategische Führung und stärkt die operative Verantwortung der Unternehmensbereiche. Jeder Bereich muss sich am besten Wettbewerber messen. Das Leitbild der MAN Gruppe bildet den Rahmen für das verantwortungsvolle, den Grundsätzen der Nachhaltigkeit verpflichtete Handeln aller MAN Mitarbeiter.

Die MAN Unternehmenswerte fußen auf der soliden und vielfach erprobten Basis der 250-jährigen MAN Unternehmensgeschichte. Damals wie heute gelten die vier Kernwerte: zuverlässig, innovativ, dynamisch, offen. Diese Werte sind wesentliche Erfolgsfaktoren für MAN auf Produktmärkten, dem Kapitalmarkt, bei der Gewinnung qualifizierter Mitarbeiter und für die gesellschaftliche Akzeptanz aller unternehmerischen Aktivitäten.